

Valckenier – Showroomverkoper

Sales talent gezocht! Ninove

Hoe ziet jouw toekomstige job als Showroomverkoper eruit?

Je dag begint in de showroom. Staan de wagens er netjes en aantrekkelijk bij? Zijn ze proper en goed gepresenteerd? Kloppen de informatiekaarten nog naast de wagens? Is het promotiemateriaal aanwezig, brochures, ... Check!

Jouw eerste klant komt binnen... Je zorgt voor een **warm welkom** en luistert naar de specifieke wensen. Hierbij is het belangrijk om een grondige **behoefteanalyse** te maken. Met jouw **commerciële feeling** en **mensenkennis** detecteer je wat jouw klant nodig heeft. Na een rondleiding in de showroom en een uitgebreide demonstratie van de wagen, begeleid je de klant naar jouw bureau waar het echte werk kan beginnen. Terwijl jouw klant geniet van een heerlijke tas koffie, maak je een **customized offerte** op. Hierbij hou je rekening met lopende condities, acties, ... **Financieringsplannen** uitwerken, **leasingsformules**, extra diensten aanbieden zoals **verzekerings- en onderhoudscontracten**, ... behoren ook tot jouw takenpakket. Jouw klant wenst graag een testrit te maken? Hiervoor kan gezorgd worden! Jouw klant wenst eventueel ook zijn huidige wagen te laten overnemen? Jij informeert naar een goede prijs. Door jouw fantastische service, correcte opvolging en commerciële flair slaag je erin om de verkoop af te sluiten.

Naast de verkoop van wagens blijf je jezelf ook verdiepen in de veranderende sector. Onze invoerder voorziet tal van opleidingen om jezelf te blijven verder ontwikkelen en 100% mee te zijn met het aanbod, maar ook intern wordt opleiding voorzien. Je zit ook vaak samen met jouw collega's en verantwoordelijke waarin verkoopdoelstellingen en eventuele nieuwe acties worden besproken.

Wat maakt van jou dé geschikte collega?

- Je spreekt **vloeiend Nederlands**, een must om jouw verkoop te doen slagen!
- Jouw collega is drukbezet en vraagt jouw hulp? Zeker! Je bent flexibel en een échte **teamplayer**.
- Je hebt bij voorkeur commerciële ervaring of kan aantonen dat jij **commercieel** bent ingesteld.
- Bachelordiploma op zak of relevante werkervaring? Dan sta je al een streepje voor!
- Je job is zowel commercieel, maar zeker ook **administratief**. In het ideale scenario heb je dus al ervaring met administratie. Je zal namelijk offertes opmaken, financieringen uitwerken, leasingsformules aanbieden, ...
- Je hebt een **gezonde interesse** in de **automotive sector** en bent bereid om je te blijven verder verdiepen in deze wereld.

Wat kan je van ons verwachten?

Voor jouw talent, inzet en enthousiasme hebben we heel wat in petto...

- Een **voltijdse functie** bij een stabiele speler in de automotive sector. Je komt terecht in een **familiaal bedrijf** met al meer dan vijftig jaar ervaring. In elke vestiging zal je met open armen worden ontvangen & met een glimlach. Er is steeds ruimte voor creativiteit en jouw inzet en flexibiliteit zal hier zeker gewaardeerd worden.

- Een aantrekkelijk loon op basis van ervaring, aangevuld met extralegale voordelen zoals een **firmawagen, maaltijdcheques, ecocheques, groepsverzekering**, mogelijkheid tot **fiet lease**, ... Je werkt alsook in een **39h** rooster met aanvullend 6 Adv-dagen.
- **Fantastisch leuke collega's** die jou met open armen verwelkomen. Er vinden ook heel wat interne events plaats waarmee we de sfeer nog leuker maken.
- Opleidingen? Ja, zeker! Wij bieden zowel **interne** als **externe opleidingen** aan. Je kan je dus blijven verder ontwikkelen zodat je up to date blijft met de laatste trends en technologieën in de sector.
- Een werkplek dicht bij huis. Momenteel beschikken we over een 16-tal vestigingen van Oostende tot Asse.

Grijp je kans!

Fonkelen jouw ogen na het lezen van deze vacature? We leren je graag beter kennen, met een heerlijke tas koffie!

Aarzel niet & solliciteer snel!